

BAC PRO TECHNICIEN CONSEIL-VENTE UNIVERS DE LA JARDINERIE

FORMER LES FUTURS TECHNICIENS-VENDEURS EN JARDINERIE, MAGASIN SPÉCIALISÉ, PÉPINIÈRE, MAGASIN HORTICOLE DANS
UNE OPTIQUE DE DÉVELOPPEMENT DURABLE.

CONDITIONS D'ADMISSION

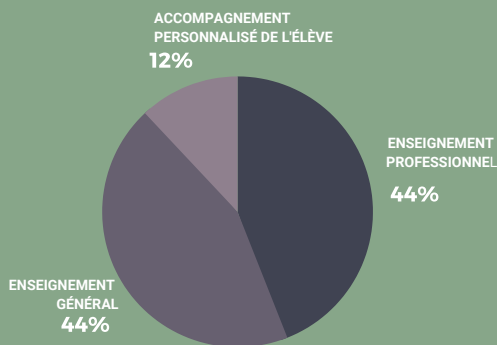
TITULAIRE D'UN DIPLÔME ÉQUIVALENT DE NIV.3 (EX NIV.5) OU NIVEAU 3ÈME

MISSIONS DU TECHNICIEN-VENDEUR

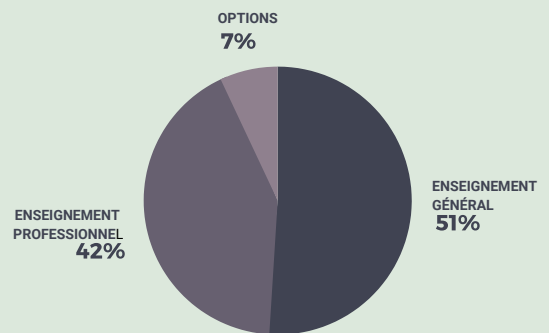
- ✓ Assurer la vente ou l'encadrement technique et l'animation d'une équipe de vendeurs.
- ✓ Mettre en valeur les espaces de vente & Gérer les espaces de stockage
- ✓ Entretenir les végétaux
- ✓ Conseiller la clientèle (utilisation d'équipements ou de fournitures)
- ✓ Dynamiser un rayon et participer au chiffre d'affaire du point de vente



EN 2NDE PROFESSIONNELLE



EN 1ÈRE & TERMINALE



20 SEMAINES DE STAGE EN ENTREPRISE

+ SEMAINES PROJETS, TRAVAUX PRATIQUES ENCADRÉS, PARTENARIATS AVEC DES PROFESSIONNELS



POURSUITES D'ÉTUDES

BTS TCV - LICENCE PROFESSIONNELLE - ÉCOLE
D'INGÉNIEUR- CERTIFICAT DE SPÉCIALISATION

DÉBOUCHÉS

VENDEUR - CONSEILLER EN JARDINERIE (FLEURISTERIE, PÉPINIÈRE, ENTREPRISE DE DÉCORATION, GRANDE & MOYENNE SURFACE...)-
ANIMATEUR DE VENTE / ASSISTANT CHEF DE RAYON - TECHNICIEN / CONSEIL SPÉCIALISÉ SUR UN PRODUIT

LES +

FORMATION SST - CERTIPHYTO - PLATEAUX TECHNIQUES (SERRES ET MAGASIN) - DÉCOUVERTE DE LA FLEURISTERIE, ANIMALERIE OU GESTION DES DÉCHETS



LYCÉE AGRICOLE ET HORTICOLE DE SAINT-GERMAIN EN LAYE
ROUTE FORESTIÈRE DES PRINCESSES 78100 SAINT-GERMAIN EN LAYE
01.30.87.18.00